

BAB 5

KESIMPULAN DAN SARAN

5.1 Kesimpulan

Setelah penulis melakukan kegiatan Praktik Kerja Lapangan di PT Wika Antariksa Properti, penulis mengetahui bahwa prosedur penjualan properti di PT Wika Antariksa ini belum tertulis secara eksplisit. Penulis membuat bagan prosedur penjualan properti didalam tugas akhir ini agar lebih mudah dipahami oleh seluruh staf.

Sebelumnya penulis telah berkonsultasi dengan pimpinan perusahaan dalam pembuatan prosedur penjualan properti ini agar dapat dikomunikasikan kepada seluruh staf perusahaan sehingga penulis berkesempatan untuk memberikan sumbangsih pikiran dan tenaga kepada perusahaan untuk membuat standar operasional prosedur tertulis ini guna meminimalisasi adanya tumpang tindih pekerjaan antar staf perusahaan, sehingga alur pekerjaan dalam perusahaan dapat berjalan lebih lancar dan masing-masing staf dapat berfokus di divisi masing-masing untuk bersama-sama mengembangkan perusahaan.

5.2 Saran

Pembuatan prosedur penjualan properti yang rapi untuk dapat dijalankan dengan penuh komitmen oleh seluruh staf dan pimpinan perusahaan agar seluruh anggota perusahaan dapat menggapai tujuan perusahaan. Apabila terdapat kekurangan atau perubahan yang terjadi dikemudian hari diperlukan adanya penyesuaian sesuai dengan perkembangan zaman agar standar operasional prosedur tersebut dapat disesuaikan guna bagi pengembangan perusahaan ke arah yang lebih baik.

DAFTAR PUSTAKA

- Anditya, Tito Franky Nasution. 2010. "Trik Sukses Menjadi Pengusaha Properti". Edisi I. 1st Published
- Ardiyos. 2008. Manfaat Prosedur Menurut Para Ahli. http://eprints.undip.ac.id/58882/3/BAB_III.pdf
- Dr. Hapsawati Taan, S.T., M.M . 2017. "Perilaku Konsumen Dalam Berbelanja". Yogyakarta. Zahir Publishing
- Kotler, Philip. 2000. Manajemen Pemasaran. Edisi Mileinium. Jakarta. PT. Indeks Kelompok Gramedia.
- Mulyadi. 2005. Pengertian Prosedur Menurut Para Ahli". <http://www.scribd.com/doc/95784643/PENGERTIAN-PROSEDUR.html>.
- Mulyadi. 2001. Manfaat Prosedur Menurut Para Ahli. <http://eprints.polsri.ac.id/2735/3/BAB%20II.pdf>
- Wurtzebach, Charles H. and Miles, Mike E. 1991. "Modern Real Estate". Fourth Edition, New York ; John Wiley & Sons, Inc.