

PENGARUH E-TAIL BRAND EXPERIENCE, BRAND PERSONALITY TERHADAP BRAND LOYALTY DENGAN BRAND TRUST SEBAGAI VARIABEL MEDIASI ONLINE STORE ALINSKIE BROTHERS DI SURABAYA



OLEH :

YUNIKE TRESNA

3103013211

**FAKULTAS BISNIS
JURUSAN MANAJEMEN
UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA
2017**

**PENGARUH *E-TAIL BRAND EXPERIENCE*, *BRAND PERSONALITY*
TERHADAP *BRAND LOYALTY* DENGAN *BRAND TRUST* SEBAGAI
VARIABEL MEDIASI *ONLINE STORE ALINSKIE BROTHERS*
SURABAYA**

SKRIPSI

Diajukan kepada

FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA SURABAYA

Untuk Memenuhi Sebagai Persyaratan

Memperoleh Gelar Sarjana Manajemen

Jurusan Manajemen

OLEH:

YUNIKE TRESNA

3103013211

JURUSAN MANAJEMEN
FAKULTAS BISNIS

UNIVERSITAS KATOLIK WIDYA MANDALA

SURABAYA

2017

PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH DAN Persetujuan Publikasi Karya Ilmiah

Demi perkembangan ilmu pengetahuan, saya sebagai mahasiswa Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya:

Saya yang bertanda tangan di bawah ini:

Nama : Yunike Tresna
NRP : 3103013211
Judul Skripsi : Pengaruh *E-tail Brand Experience, Brand Personality* terhadap *Brand Loyalty* dengan *Brand Trust* sebagai variabel mediasi *online store Alinskie Brothers Surabaya*

Menyatakan bahwa tugas akhir skripsi ini adalah ASLI karya tulis saya. Apabila terbukti karya ini merupakan *plagiarism*, saya bersedia menerima sanksi yang akan diberikan oleh Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Saya menyetujui pula bahwa karya tulis ini dipublikasikan/ditampilkan di internet atau media lain (*digital library* Perpustakaan Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya) sebatas untuk kepentingan akademik sesuai dengan Undang-Undang Hak Cipta.

Demikian pernyataan keaslian dan persetujuan publikasi karya ilmiah ini saya buat dengan sebenarnya.

Surabaya, 2 Agustus 2017

Yang Menyatakan,



(Yunike Tresna)

HALAMAN PERSETUJUAN

SKRIPSI

PENGARUH E-TAIL BRAND EXPERIENCE, BRAND PERSONALITY TERHADAP BRAND LOYALTY DENGAN BRAND TRUST SEBAGAI VARIABEL MEDIASI ONLINE STORE ALINSKIE BROTHERS SURABAYA

Oleh:
YUNIKE TRESNA
3103013211

Telah Disetujui dan Diterima dengan Baik
untuk Diajukan Kepada Tim Penguji

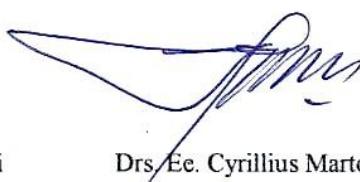
Pembimbing I,



Veronika Rahmawati, SE., M.Si

Tanggal: 12/12/17

Pembimbing II,



Drs. Ee. Cyrillius Martono, M.Si

Tanggal: 12/12/17

HALAMAN PENGESAHAN

Skripsi yang ditulis oleh: Yunike Tresna NRP. 3103013211

Telah diuji pada tanggal 27 Juli 2017 dan dinyatakan lulus oleh Tim Penguji

Ketua Tim Penguji:



Prof. Dr. Drs. Ec. Teman Koesmono, MM.
NIK: 311.87.0134

Mengetahui:

Dekan,



Dr. Lodovicus Lasdi, MM.
NIK. 321.99.0379 B

Ketua Jurusan,



Robertus Sigit H. L., SE, M. Sc
NIK. 311.11.0678

KATA PENGANTAR

Puji dan syukur kepada Tuhan atas segala kasih, hikmat, dan penyertaan-Nya sehingga skripsi ini berhasil diselesaikan. Skripsi ini disusun sebagai syarat yang harus dipenuhi untuk mendapatkan gelar Sarjana Manajemen pada Fakultas Bisnis Jurusan Manajemen Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya. Penyusunan skripsi ini tidak akan berhasil dengan baik tanpa bantuan, bimbingan dan dukungan berbagai pihak. Oleh karena itu, penulis ingin menyampaikan terima kasih kepada:

1. Bapak Dr. Lodovicus Lasdi, MM., selaku Dekan Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
2. Bapak Robertus Sigit Haribowo Lukito, SE,M.Sc. selaku Ketua Jurusan Manajemen Fakultas Bisnis Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya.
3. Ibu Veronika Rahmawati, SE., M.Si selaku Dosen Pembimbing I yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran serta memberikan banyak masukan untuk membimbing penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
4. Bapak Drs. Ec. Cyrillius Martono, M.Si selaku Dosen Pembimbing II yang telah meluangkan waktu, tenaga, dan pikiran serta memberikan banyak masukan untuk membimbing penulis dalam menyelesaikan skripsi ini.
5. Segenap staff dosen Fakultas Bisnis Jurusan Manajemen, Universitas Katolik Widya Mandala Surabaya yang telah memberikan banyak pengetahuan selama masa perkuliahan.
6. Papi, Mami, Beatriz Tresna dan keluarga yang selalu memberikan kasih sayang, dukungan, semangat dan doa dari awal hingga akhir penulisan skripsi ini.
7. Alfred Denna, ST. yang telah memberikan dukungan, tenaga, pikiran serta doa.

8. Sahabat-sahabat saya, yaitu Cynthia, Veronica, Sarry, Fandi yang telah berjuang bersama dan mendukung saya untuk menyelesaikan skripsi ini.
9. Teman-teeman seperjuangan saya, Erlinda, Dessy, Amanda, Yuliana, Lydia, Yuni, Pricilla, Satia, Brigitta dan Olivia yang bersama-sama mengerjakan skripsi dan saling memberikan dukungan.
10. Semua pihak yang tidak penulis sebutkan satu per satu, terima kasih banyak atas segala doa, dukungan, semangat, perhatian dan bantuannya.

Penulis menyadari bahwa dalam skripsi ini masih terdapat kekurangan, oleh karena itu kritik maupun saran yang membangun dari berbagai pihak sangat diharapkan. Semoga skripsi ini dapat memberikan manfaat dan menambah wawasan bagi para pembacanya.

Surabaya, 30 Juni 2017

Penulis

DAFTAR ISI

	Halaman
HALAMAN JUDUL.....	i
SURAT PERNYATAAN KEASLIAN KARYA ILMIAH	ii
HALAMAN PERSETUJUAN.....	iii
HALAMAN PENGESAHAN.....	iv
KATA PENGANTAR.....	v
DAFTAR ISI.....	vii
DAFTAR TABEL.....	x
DAFTAR GAMBAR.....	xi
DAFTAR LAMPIRAN	xii
ABSTRAK	xiii
ABSTRACT	xiv
BAB 1. PENDAHULUAN.....	1
1.1 Latar Belakang	1
1.2 Rumusan Masalah.....	5
1.3 Tujuan Penelitian.....	6
1.4 Manfaat Penelitian	6
1.5 Sistematika Penulisan	7
BAB 2. TINJAUAN KEPUSTAKAAN.....	9
2.1. Penelitian Terdahulu.....	9
2.2. Landasan Teori	11
2.2.1. Theory Stimulus-Organism-Response (SOR).....	11
2.2.2. Loyalitas Merek (<i>Brand Loyalty</i>)	13
2.2.3. Kepercayaan Merek (<i>Brand Trust</i>).....	17
2.2.4. Kepribadian Merek (<i>Brand Personality</i>).....	20

2.2.5 Pengalaman Merek Ritel Online (<i>E-tail Brand Experience</i>)	23
2.3. Hubungan Antar Variabel.....	25
2.4. Model Penelitian.....	28
2.5. Hipotesis.....	28
BAB 3. METODE PENELITIAN.....	30
3.1. Desain Penelitian.....	30
3.2. Identifikasi Variabel.....	30
3.3. Definisi Operasional Variabel	31
3.4. Jenis Data dan Sumber Data	33
3.5. Skala Pengukuran Variabel.....	34
3.6. Alat dan Metode Pengumpulan Data.....	34
3.7. Populasi, Sampel, dan Teknik Pengambilan Sampel	35
3.8. Metode Analisis Data.....	36
BAB 4. ANALISIS DAN PEMBAHASAN.....	41
4.1. Deskripsi Data Penelitian	41
4.1.1. Karakteristik Responden.....	41
4.1.2. Analisis Statistik Deskriptif Variabel.....	44
4.2. Analisis Data	47
4.2.1. Uji Asumsi SEM	47
4.2.2. Uji Validitas dan Reliabilitas.....	48
4.2.3. Pengujian Kesesuaian Model	52
4.2.4. Persamaan Struktural.....	53
4.2.5 Pengujian Hipotesis	54
4.3. Pembahasan	55
4.3.1. Pengaruh <i>E-tail Brand Experience</i> terhadap <i>Brand Trust</i>	56
4.3.2. Pengaruh <i>Brand Personality</i> terhadap <i>Brand Trust</i>	57

4.3.3. Pengaruh <i>Brand Trust</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i>	58
4.3.4. Pengaruh <i>E-tail Brand Experience</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i> melalui <i>Brand Trust</i>	59
4.3.5. Pengaruh <i>Brand Personality</i> terhadap <i>Brand Loyalty</i> melalui <i>Brand Trust</i>	60
BAB 5. SIMPULAN DAN SARAN.....	62
5.1. Simpulan	62
5.2. Saran	63
5.2.1. Saran Akademik	63
5.2.2. Saran Praktis	63
DAFTAR KEPUSTAKAAN.....	65
LAMPIRAN	

DAFTAR TABEL

Halaman

Tabel 2.1 Perbandingan antara Penelitian Terdahulu dengan Penelitian Sekarang	10
Tabel 4.1 Karakteristik Responden Berdasarkan Jenis Kelamin	42
Tabel 4.2 Karakteristik Responden Berdasarkan Usia.....	42
Tabel 4.3 Karakteristik Responden Berdasarkan Pendidikan Terakhir	43
Tabel 4.4 Karakteristik Responden Berdasarkan Pengalaman Belanja dan Mengunjungi Website	44
Tabel 4.5 Kelompok Interval Penilaian.....	44
Tabel 4.6 Nilai Mean Indikator dan Variabel <i>E-tail Brand Experience</i>	45
Tabel 4.7 Nilai Mean Indikator dan Variabel <i>Brand Personality</i>	45
Tabel 4.8 Nilai Mean Indikator dan Variabel <i>Brand Loyalty</i>	46
Tabel 4.9 Nilai Mean Indikator dan Variabel <i>Brand Trust</i>	46
Tabel 4.10 Hasil Uji Normalitas <i>Univariate</i>	47
Tabel 4.11 Hasil Uji Normalitas <i>Multivariate</i>	48
Tabel 4.12 Hasil Uji Validitas.....	49
Tabel 4.13 Hasil Uji Reliabilitas <i>E-tail Brand Experience</i>	50
Tabel 4.14 Hasil Uji Reliabilitas <i>Brand Personality</i>	51
Tabel 4.15 Hasil Uji Reliabilitas <i>Brand Trust</i>	51
Tabel 4.16 Hasil Uji Reliabilitas <i>Brand Loyalty</i>	52
Tabel 4.17 Hasil Uji Kecocokan Seluruh Model.....	53
Tabel 4.18 Structural Equation.....	54
Tabel 4.19 Hasil Pengujian Hipotesis	54

DAFTAR GAMBAR

Halaman

Gambar 2.1 Model Penelitian..... 28

DAFTAR LAMPIRAN

Lampiran 1. Karakteristik Responden

Lampiran 2. Pengolahan Data *Mean* dan Standar Deviasi

Lampiran 3. Hasil Uji Normalitas

Lampiran 4. Hasil Uji Reliabilitas

Lampiran 5. *Goodness of Fit Statistics*

Lampiran 6. Persamaan Struktural

Lampiran 7. Hasil Uji Validitas dan Hipotesis pada diagram Path

Lampiran 8. Kuesioner

Lampiran 9. Tabulasi Data

ABSTRAK

Penelitian ini bertujuan untuk mengetahui pengaruh *e-tail brand experience*, *brand personality* terhadap *brand loyalty* melalui *brand trust* pada *online store* Alinskie Brothers di Surabaya. Dalam penelitian ini, keempat variabel tersebut di analisis menggunakan analisis SEM LISREL 8.70. Obyek penelitian ini adalah Alinskie Brothers sebagai *online store*. Jumlah sampel yang digunakan dalam penelitian sebanyak 108 responden. Hasil penelitian menunjukkan bahwa model yang dibangun dapat memprediksi perilaku konsumen tentang *brand loyalty* secara terperinci. Hasil menjelaskan pada pengujian hipotesis pertama, *e-tail brand experience* berpengaruh positif terhadap *brand trust*. Selain itu, hasil penelitian pada pengujian hipotesis kedua, menunjukkan bahwa *brand personality* berpengaruh positif terhadap *brand trust*. Sedangkan hipotesis ketiga menunjukkan bahwa *brand trust* berpengaruh positif terhadap *brand loyalty*, hipotesis keempat menunjukkan bahwa *e-tail brand experience* berpengaruh positif terhadap *brand loyalty* melalui *brand trust*, dan hipotesis kelima juga menunjukkan *brand personality* berpengaruh positif terhadap *brand loyalty* melalui *brand trust*.

Kata Kunci: *E-tail Brand Experience, Brand Personality, Brand Trust, Brand Loyalty*

ABSTRACT

The aims of this research are to identify the impact of e-tail brand experience, brand personality, on brand trust through brand loyalty on online store. In this research, four variables were analyzed use SEM LISREL 8.70. The object of this research is Alinskie Brothers as online store. Total sample used were 108 respondents. The results showed that the model built to predict consumer behavior of brand loyalty is accepted explanation of relationship among variables in detail are first e-tail brand experience has positive effect on brand trust, second brand personality has positive effect on brand trust. The result of research on the third hypothesis, show that brand trust has positive effect on brand loyalty, fourth e-tail brand experience has positive effect on brand loyalty through brand trust, and fifth brand personality has positive effect on brand loyalty through brand trust.

Keywords: *E-tail Brand Experience, Brand Personality, Brand Trust, Brand Loyalty*